

江大学子“宅家”不“宅”专业 搭建线上平台“淘鲜拼购”， 市民菜农都夸他

扬子晚报网3月26日讯（通讯员 高雅晶 吴奕 记者 万凌云）“你们的菜真不错。关键时刻有你们真方便”“小伙子很棒，解决了我们果农的燃眉之急”……镇江江苏大学计算机科学与技术专业的大三学生南旭东，疫情期间“宅家”却不“宅”专业，发挥所学优势开发“淘鲜拼购”线上平台，解决防疫期间甘肃天水市民“买菜难”、农民“卖菜难”的“两难”问题。

26日，校方告诉记者，目前平台上线一个多月，服务覆盖天水当地43个社区，注册会员近6400人，单日平均配送逾1000单，成交总额超32万元。

5人8天，完成平台搭建

年前放假在甘肃老家的南旭东，到超市采购时发现，因为疫情初起，土豆、西红柿等果蔬价格普遍上涨了10%-15%，品相也并不好。同时，他注意到当地政府发布相关激励政策鼓励企业与指定贫困农户对接，推进电商发展。

面对疫情后期物价上涨、物流中断、供需失衡，南旭东就想凭借自己的专业知识，主动对接市场，成立公司搭建线上生鲜平台。并由此，解决“买不到”和“卖不掉”问题。



南旭东在疫线。

恰逢春节假期，人力物力如何筹备？“我从前的创业经历帮了大忙。”南旭东告诉记者，他其实是个创业老手，从高中到大学，做书刊出版、经营二手书市场、开发二手物品交易 App，并结交了很多志同道合的创业青年。

此次为寻找创业搭档，南旭东在微信群分享了自己的创业计划。高中一起创业的 4 名小伙伴立即响应，申请加入团队，着手前期准备工作。通过伙伴们的积极沟通，团队享受了政府“绿色通道”服务：线上办理了临时资质、获专人一对一协助办理各项审批事项、协助对接受困农户……南旭东则利用 3 天时间，在自己的二手物品交易 App 源代码基础上进行修改调试，快速搭建新平台。

值得一提的是，该 App 是南旭东的大学创业团队，花费半年时间独立设计研发。

团队 5 人分工协作、加班加点，最终仅用 8 天时间完成了“海鲜拼购”平台的搭建测试、仓库选址、农户货源对接，配送资质办理、车辆通行证办理，小区自提点设立、配送司机和分拣人员的招募等一系列工作。

通宵工作，只为担起社会责任

怀着一腔热情就想为抗疫出份力。然而，南旭东逐渐发现，“身上的担子不一般。”团队 5 人均是“95 后”，生活经验缺乏，忽略了果蔬的存储要求，也错估了市场需求量。当平台上线第二天订单量暴涨 10 倍时，由于没有足够的人手及时进行分装，当天在农户手中采购的 20%果蔬腐坏变质。

“您有一份退款申请，请及时处理！”看着不时因无法按时配送跳出的退款申请，南旭东立即召集团队调整运营模式，当即启用预售制度，增加人员招募。战略调整的同时，他们还要保证平台正常运营。分装打包人手不够，团队成员就亲自上阵。“上线头两天，我们每天差不多只睡两个小时，稍作休息就继续打包。”通宵工作，成为南旭东团队的“家常便饭”。



“海鲜拼购”线下店铺。

冒着疫情传染风险、牺牲与家人团聚的时光、高负荷的工作量.....精神压力与体力压力同时袭来，团队成员们不是没有犹豫。为振奋精神、提升战斗力，南旭东不断为团队搜集转发暖心评价、定期通过视频会议探讨棘手问题，顶着压力做好团队的“定海神针”。

“偶尔出错没关系。如果需要，我们全家可以去你们仓库免费帮忙。”“滞销变畅销，大学生就是不一样！”大年初七，合作农户带着年货专程上门致谢.....南旭东团队愈发体会到，也许自己的创业事业很弱小，但承担的社会责任、凝聚的关怀与温情并不小。

亦商亦学，学业创业兼顾两不误

近日，江苏省发布了高校开学时间，南旭东即将开学返校，如何保障平台的常态化运营成为下一阶段面临的新问题。同时，随着国内疫情得到有效控制，各行各业逐步复工复产、电商热度有所回落，如何实现精细化运营、留存用户也是一大挑战。

面对这些新问题新挑战，南旭东按部就班带领团队参观复工企业、洽谈产销合作、重选办公地点、完善公司制度、扩充团队规模.....期间，他亦商亦学，创业同期兼顾学业，每天在各类线上知识平台自学管理学、经济学等企业管理专业知识。

其实，创业之初南旭东就认为，盲目急躁是大忌，理论和实践同等重要。2月24日起，学校开启的线上教学，为南旭东安排学习工作提供了灵活性。“创业时，得到了很多社会力量的支持。而做学生时，也总能得到来自学校、老师的

保护。”大二的南旭东目前一周只有五节课，当白天课程与工作冲突时，通过与任课老师沟通，便可晚上观看课程视频回放，完成各项学习任务，确保学业创业两不误。

南旭东告诉记者，运营“淘鲜拼购”平台，自己打算当作长期事业去做的。对自己来说，单一的学科知识远远不能满足创业的实际需求。未来，他计划跨专业读研深造，在拓展视野中逐渐完善知识结构、增强创新能力。

“只有稳扎稳打，才是做强做大的根本。”南旭东说。

（来源：紫牛新闻）